



Manual para la contratación de nuevos agentes

Bienvenidos



Teléfono:
+1 (786) 971-7642
+1 (786) 971-8068



Página Web
LiveInsurance2020

Contáctanos 



Programa de Excelencia en Formación de Agentes

- **Educación Especializada a través de Cursos:** Ofrecemos una variedad de cursos diseñados específicamente para aspirantes a agentes de seguros. Estos cursos están estructurados para proporcionar una sólida base de conocimientos en seguros, adaptándose a las necesidades de aprendizaje individuales de cada participante.
- **Acceso a la Plataforma Educativa Xcel Solutions:** Los participantes tienen acceso a Xcel Solutions, una plataforma reconocida en el mercado. Aunque no es una plataforma de nuestra creación, ofrecemos acceso a través de una membresía que cubrimos, permitiendo que los participantes puedan realizar los cursos gratuitamente. Esta plataforma ofrece materiales de estudio actualizados, ejercicios prácticos y recursos interactivos que facilitan un aprendizaje efectivo.
- **Seguimiento Continuo y Preparación para la Certificación:** Proporcionamos un acompañamiento personalizado a cada participante, asegurando que reciban el apoyo necesario hasta que obtengan su licencia o certificación permanente. Nuestro equipo de expertos monitorea el progreso individual, ofreciendo tutoría y recursos adicionales para ayudar a superar cualquier desafío en el camino hacia la certificación profesional.



Para la contratación de nuevos agentes debes tener los siguientes requisitos:

- Licencia Permanente
- W9 con tu información
- En lo que respecta a la presentación del certificado (CMS), se requerirá que lo haga de manera personal. Sin embargo, si necesita asistencia, gestión adicional o un repaso del proceso, por favor comuníquese a **Support@liveinsurance2020.com**. Nuestro equipo estará a su disposición para proporcionarle el apoyo necesario en cualquier consulta o requerimiento que pueda surgir.
- Para su póliza de errores y omisiones, le recomiendo considerar las siguientes dos opciones:
 - NEXT INSURANCE: <https://www.nextinsurance.com/>
 - NAPA: <https://www.napa-benefits.org/>

2. Para crear su usuario en el portal de New Health Partner y proceder con la solicitud inicial de contratos, le solicitamos amablemente que envíe un correo electrónico a Support@liveinsurance2020.com, proporcionando la siguiente información:

- NPN: Número de Productor Nacional (National Producer Number)
- Número de Seguro Social
- Correo Electrónico
- Nombres y Apellidos: (tal como aparecen en la licencia)

Una vez se haya verificado su registro, podrá proceder al punto 3.



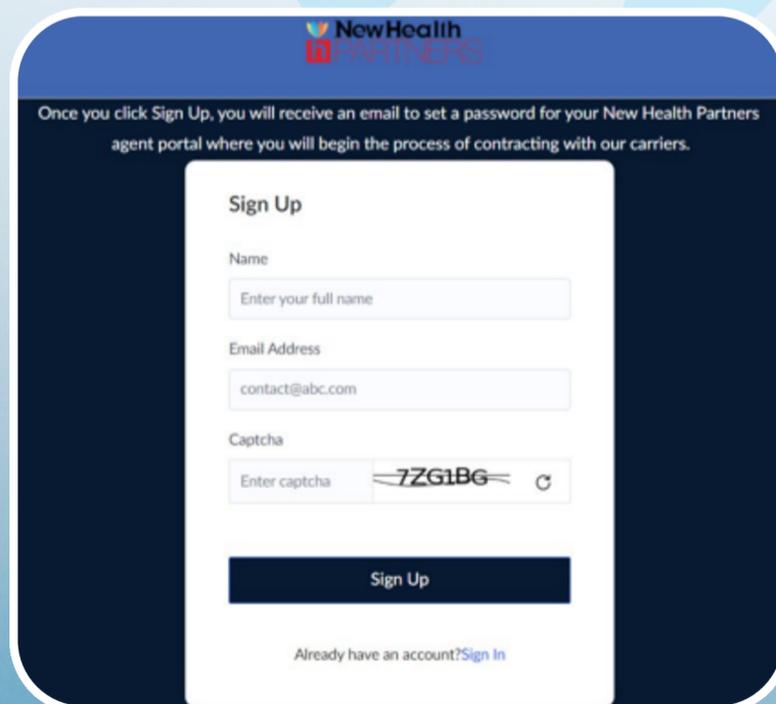
3. Configure su contraseña en el Portal de New Health Partner para gestionar el control de sus contratos.

- Acceda a: [Portal de New Health Partner](#)
- Haga clic en: "Sign Up"
- Actualice su información personal: Una vez dentro, podrá realizar actualizaciones en su información personal.
- **Gestión de contratos: También podrá solicitar nuevos contratos o modificar el estado de los existentes.**

Punto 3: Después de completar el punto 2, le enviaremos una invitación a su correo electrónico para completar el registro en el portal. Una vez que haya finalizado el proceso de sign-up, estaremos a su disposición para guiarle y asesorarle en sus primeras solicitudes de contratos. Para continuar:

- Acceda al portal y diríjase a la barra de tareas en el lado izquierdo, en la sección "Contracting".
- En la primera opción, seleccione "Live Insurance".
- En la segunda opción, elija el contrato que desea solicitar.
- En la tercera opción, indique si actualmente tiene un contrato.

Para obtener asistencia personalizada o ayuda en la gestión de su primera solicitud, por favor, escriba a Support@liveinsurance2020.com. Un miembro de nuestro equipo se pondrá en contacto con usted para realizar la gestión a través de una llamada o videollamada.



The screenshot shows the 'Sign Up' page for New Health Partners. At the top, the logo 'NewHealth PARTNERS' is visible. Below the logo, a message states: 'Once you click Sign Up, you will receive an email to set a password for your New Health Partners agent portal where you will begin the process of contracting with our carriers.' The form itself is titled 'Sign Up' and contains the following fields: 'Name' with a placeholder 'Enter your full name', 'Email Address' with a placeholder 'contact@abc.com', and 'Captcha' with a placeholder 'Enter captcha' and a captcha image showing the characters '7ZG1BG'. A 'Sign Up' button is located at the bottom of the form. Below the button, there is a link: 'Already have an account? Sign In'.



4. Cree una cuenta en Work Market, el portal de pagos de comisiones de New Health Partner, utilizado por compañías como Molina, Cigna y Ambetter.

- Recomendaciones:
- Usar este link para registrarse
- https://www.workmarket.com/recruiting_campaign/3FE246329EF2C326F432465424ED3BFBD16B4AFC1976AC00407D60F75C9F4168
- Crear la cuenta como individual.
- Usar el mismo Email que tienes registrado en New Health Partner.

5. Solicitar acceso al sherpa.

- Deberás solicitar acceso al sherpa enviando un Email a Support@liveinsurance2020.com

Guía para Agentes de Seguros de Salud Estrategias Efectivas



Asistencia Personalizada
Capacitación Integral



Vender



Ofrecer



Enfoque

Una agencia de seguros de salud desempeña un papel crucial en el sector de la protección médica al actuar como intermediario entre los proveedores de seguros y los clientes. Su importancia radica en su capacidad para simplificar el proceso de obtención de seguros, ofreciendo asesoramiento experto y personalizado que ayuda a los individuos y familias a seleccionar la cobertura que mejor se adapte a sus necesidades y presupuesto.

Capacitación Integral



Mentoría y Apoyo Continuo



Oportunidades de Crecimiento



- **Asistencia Personalizada:** Ofrecemos soporte individualizado para asegurar que la gestión y activación de tus contratos se realice de manera eficiente, tanto en tu área principal como en ubicaciones residenciales.
- **Capacitación Integral:** Brindamos formación especializada para que manejes y completes futuros contratos con confianza y precisión.
- **Ofrecer:** Como nuevo agente, serás responsable de presentar y poner a disposición de los clientes nuestros productos y servicios de seguros. Esto implica entender bien las características de nuestras pólizas y ser capaz de comunicar cómo pueden beneficiar a nuestros clientes potenciales.
- **Vender:** Tu objetivo será cerrar transacciones exitosas en las que el cliente decida adquirir uno de nuestros seguros. Vender no solo significa ofrecer una póliza, sino también demostrar al cliente que es la mejor opción para su situación particular.
- **Enfoque:** Deberás tener un enfoque claro hacia tus objetivos de ventas. Esto significa concentrarte en tus metas y dirigir tus esfuerzos hacia conseguir resultados óptimos en tus interacciones con los clientes.
- **Dedicación:** Este trabajo requiere un compromiso constante y esfuerzo personal. Necesitarás dedicarte a construir relaciones de confianza con los clientes, entender sus necesidades y asegurarte de que están satisfechos con nuestras soluciones.
- **Éxitos:** A medida que desarrolles tus habilidades como agente, tus éxitos se reflejarán en los logros que alcances, como cumplir o superar tus metas de ventas y recibir reconocimientos. Cada éxito fortalecerá tu posición y te motivará a seguir creciendo en tu carrera.

